

Reporte Especial:

Lo que debes saber si quieres empezar a ser quilter profesional

**Planifica tu empresa
desde el inicio,
y hazla crecer contigo**



Ideas que funcionan

Alfonsina

www.QuiltingColors.com

Ideas que funcionan para empezar tu empresa de acolchados

Es probable que te estés preguntando si eres capaz de hacer lo que yo hago con una máquina profesional.

Te aseguro que fue esto lo que me pregunté cuando veía a las famosas quilters con sus máquinas y pensaba que eran personas especiales. Que en mi vida no había cabida para una aventura tan decisiva como ser quilter profesional.

Desde que tomé la decisión dentro mío y hasta que pude verbalizarla pasaron meses. No acababa de creerme si era verdad o simplemente un sueño.

Podía estar horas acolchando con la máquina casera y pasar hasta de comer por acabar y contemplar mi trabajo. Pero me sentía incapaz de pensar en grande.

Tu ilusión

Sé que no te animas a decirlo en voz alta. Pero es así, sabes que tiene que haber algo más que el trabajo de oficina, ser empleado es algo para lo que no todo el mundo está preparado. Los horarios fijos, las tareas inútiles, los cotorreos de pasillo y las horas que pasan sin retorno. Mientras que para unos es una vida serena, para otros como yo es perder el tiempo.

Hacer algo con una máquina, o aparato que te diferencie en el mercado profesional puede ser tu apalancamiento. Claro que el ordenador lo tiene todo el mundo pero ... ¿un ordenador y una máquina que de alas a tu creatividad? ¿Eso existe?

Claro que sí.

Cuando compras la máquina de acolchar, necesitas **adquirir la habilidad motora y coordinación** necesaria para emprender retos mayores. La experiencia es con la máquina, no antes. Es por esto que el acolchado profesional, es ideal como side project o proyecto paralelo a tu trabajo. Vamos, un plan B que se ejecuta en sincronía, al mismo tiempo que el otro.

Para empezar a acolchar

¿Y cómo alguien en este mundo puede arrancar algo tan fuerte sin tener experiencia?

Como todos, algún día se empieza con los diseños sencillos de borde a borde, sobre toda la manta, tan recurridos por las señoras que no pueden por diferentes razones acabar su quilt. Mientras más grande la manta, más simple tendrá que ser el diseño.

Debes tener conocimientos básicos en **colocación de la manta, trucos para mantener la tensión en el bastidor y el uso del color adecuado del hilo**

Tan pronto como logres ser constante en el diseño y dominar las figuras, estarás pagando los impuestos y el crédito para empezar tu empresa. Ahora sí tienes que iniciarte en la personalización de mantas, las bandas o bordes. Poco a poco estarás más seria y comprometida en lograr alcanzar retos mayores. Este es el camino el que te llevará a la futura personalización completa de los acolchados más espectaculares y con confianza.

Los laterales

Personalizar parcialmente es también planear el resultado, antes de enrollada la manta en el bastidor.

A veces es necesario girar la manta para poder hacer las bandas laterales de forma continua. Para esto tienes que **recolocar la manta y conocer los secretos que pueden ser tus cómplices a la hora de dar profesionalidad a tu trabajo.**

Personaliza mantas complejas

Cuando te sientes capaz de más, necesitas practicar tus acolchados personalizados. Esto es lo que va a diferenciar tu técnica de la competencia. Ya que no puedes competir bajando precios porque acabarás contigo.

Llevan tiempo y dedicación exclusiva. Y podrás subir el valor de tu trabajo a medida que creces, esto es muy gratificante para ti y los que te rodean y te evitará discusiones, al menos con tu familia. Tendrás que hacer un lugar importante en tu vida para este trabajo, que consume tiempo y dedicación.

Ser emprendedor

Es delicado de entender, pero hace falta mucha convicción de no volver atrás para embarcarse en esto. Primero tienes que creerlo posible, ya que tendrás que explicarlo muchas veces incluso a ti misma en momentos difíciles.

Medítalo bien y se sincera contigo. Quieres esto?

Los diseños simples puedes practicarlos con tu máquina de casa y acolchar al menos una manta grande de las que venden hechas en los grandes almacenes. Para asegurarte que sabes en lo que te metes y si realmente te gusta.

La inseguridad se vence con la acción

Es importante que no abuses del pantógrafo trasero de las máquinas profesionales porque te dará inseguridad a la hora de hacer tus propios acolchados libres.

El pantógrafo por si no sabes es un dibujo de papel o unas plantillas de material duro que sirven para seguir líneas sin tener que dibujar primero.

Son diseños hechos por artistas y te aseguro que llevan horas de edición para quedar perfectos. Son hermosos pero terminan siendo una muletilla. Utilízalos como una herramienta más en tu taller

Tu taller

Necesitas mirarte lo del espacio. Es verdad que algunas quilters empiezan en su propia habitación y luego cuando tienen la posibilidad de alquilar un sitio dan el salto. Pero te aseguro que no necesitas 2 x 4 m como el tamaño de la máquina, sino mucho más.

Llega un punto en el que tienes guata, telas doble ancho, material peligroso como tijeras y alfileres. Es mejor preparar antes el sitio para empezar el emprendimiento. Pero no hace falta que sea el lugar de tus sueños.

El suelo plano, la ventilación del ambiente.

La iluminación recomendada son 500 lúmenes y lo ideal es el led por su bajo consumo. No hace falta tenerlo todo de entrada pero ten en cuenta tus futuras inversiones.

La mesa y tu máquina de coser para uniones de guata y colocación de bies. Lo ideal es que conozcas la forma de hacerlo. Pero te aseguro que cuando tienes un pedido te las ingenias para que sea profesional. Luego puedes subcontratar quien te ayude, incluso con la plancha.

Recuerda que invertir en ti, en tu formación y herramientas te dará la libertad para que tu emprendimiento crezca como la espuma.

Tu empresa

Tienes que empezar con el pie derecho, una cuenta aparte en el banco, un crédito a 5 años como empresa para tu máquina, luego de darte de alta como autónomo y una familia cooperante es lo básico que necesitas. Sin todo esto es muy complicado.

No puedes fallar, es dar el salto con el paracaídas preparado. Las prisas no son buenas. Tienes que pensarlo bien y no porque te enamores de una máquina o un video de acolchados puedes pensar que esto es para todo el mundo.

No es mi intención desanimarte, todo lo contrario. Pero tienes que saber que **la responsable de el éxito de tu negocio serás tu misma**. Eso es indiscutible.

Tu clientela

Muchas empezamos acolchando para las amigas, los parientes y pidiéndolo como favor. El boca a boca al final es el verdadero promotor de la industria. Pero ...

¿cómo acelerar este proceso para poder pagar los impuestos y el crédito?

Con internet, hoy más que nunca tienes a tu alcance el mejor método de promoción que existe. Saber usarlo será en parte **tu estrategia de negocio**. Empieza montando una web donde la gente contacte contigo para contratar tu servicio.

Establece tu sitio en la red

Sabrán donde encontrarte, podrás mostrar tu capacidad y conseguir atraer la atención de potenciales clientes. Solo tienes que dejar que te conozcan.

Estoy segura que eres especial y tienes tu particular forma de ver el mundo, no te dejes influir por lo que los demás hacen y tampoco copies. Es inútil, tarde o temprano tendrás que crear tu identidad y es mejor que te sientas cómoda sin impostar.

Cuanto cobrar

El precio es lo que pagas y el valor lo que recibes (*Warren Buffett*)

En principio sabes que reventar precios está mal visto. Y muchas veces el que poco paga poco recibe. Se valiente y aprende a negociar.

Vender es algo difícil de hacer cuando tenemos muchos tabúes con el dinero.

Aunque todo se aprende. Si entras **en el mercado tienes que vender**. Sino

quédate como estás y ya no pierdes nada. Tendrás que encontrar un equilibrio. Pregunta cuanto cobra tu competencia y mide según tu calidad. Es mentira que no puedas subir los precios luego, empieza con algo que te sea cómodo pedir y luego ve adaptando según tu aprendizaje

Tu logística

Sabes que tu negocio de acolchados empieza por promocionarte, pero que también implica **protocolizar algunas cosas** para estar organizada. Y no hace falta rodar mucho para saber que necesitarás cajas, cintas de embalar y una empresa de transporte para enviar los paquetes. Aunque créeme todo esto en principio tendrás que hacerlo tu misma y verás como es mejor tener mecanizadas las actuaciones para que no te robe mucho tiempo. Ya que lo que tu quieres es acolchar. La facturación y las cuentas es algo que debes hacer mes a mes. Si lo dejas para el final de cada trimestre, no te acordarás ni dónde has dejado la calculadora. Se honesta contigo misma, ahorra y no malgastes tus ingresos porque necesitas crecer como empresa, hacerla fuerte para que pueda mantenerte en el tiempo. Nadie hace esto pensando a corto plazo, y estoy segura que tu tampoco.

El desarrollo de negocio

Debes guardar un espacio en tu agenda y trabajar para tu negocio. No para adelantar trabajo en los pedidos de clientes, sino para pensar en **cual es el plan** para sacar adelante tu negocio. Así como suena, quien sino tu misma podrá hacer valer tu empresa. Cómo conseguirás los clientes, que acciones tomarás para la promoción o que nuevos productos puedes agregar a tu empresa. Cómo escalarás para que este autoempleo te permita la libertad que sueñas.

Los diseños para empezar en tu negocio

El gusanito. A gran escala es el aliado ideal de todas las quilters. Una manta de 3 x 3 metros puede ser imposible en un máquina pequeña, pero en una máquina grande será tu puntapié inicial.

El loop o lazo es un diseño que permite manejar la dirección y el tamaño de las lazadas. Es una variante típica que hace dúo con el gusanito.

Los espirales, te dan rienda suelta a la imaginación, puedes variar en escala, dirección y sentido.

Las flores de 5, 6 o más pétalos. Lo ideal es hacerlas sin el círculo central que suele ser más complicado de dominar. Puedes conectarlas con loops, espirales o gusanitos.

Si haces una flor con 4 pétalos puedes llamarle **mariposa**. Si haces dos pétalos más pequeños y los otros dos ligeramente más grandes, ya tienes una figura visualmente más conocida para alegrar el corazón de tu cliente.

La densidad del acolchado

El secreto es ser constante, si te mantienes a una separación de una pulgada entre los diseños, intenta que al ojo se vea homogéneo. Sin espacios abiertos donde

parece que “falta acolchado” No queremos que algo tan básico nos deje en evidencia. Recuerda que mientras más juntas las líneas, más hilo necesita y más pesada resulta la manta.

Tu obligación continua **es controlar como quedan las puntadas** debajo en la tela trasera. Nuestra clienta querrá poner su manta de forma reversible y tiene que ser igual de bonita que por los dos lados. Si es necesario descoser, lo harás como tibetana. Porque coser significa también descoser, si tu aspiración es venderte como una verdadera profesional.

Las variantes de diseño que siguen al “all over” o sobre toda la manta, nos llevan a una personalización del acolchado que precisa **planificación del diseño** previo a la colocación de la manta en el bastidor.

Sube tu nivel de acolchado

Practica siempre que puedas, diseños en un papel. Despierta tu capacidad de observación en los detalles de la vida cotidiana. Ve lo que nadie ve y lograrás lo que nadie logra.

“Nadie” es mi mejor amigo, me ayuda, me acompaña y me enseña. Y porque estás sola en esto no ignores que otras personas puedan estar pasando por lo mismo.

Rodéate de gente como tu. Un emprendedor te dará una mano, porque sabe lo importante que es el apoyo.

Haz dos listas, una con las personas que se iluminan cuando les cuentas de tu proyecto y otra con las que te desaniman como si tuvieras que convencerles de algo. Identifícalos y deja de contarle tu rollos.

Escribe tus ideas y vuelve a leerlas más adelante cuando parece que todo se esfuma.

Fórmate con los mejores y conóceles, verás que son personas como tú y que probablemente empezaron así.

Muévete en el mundillo del patchwork

Estar donde están tus **potenciales clientes**, es una obligación. Puede ser en las redes sociales, en las ferias, los cursos y hasta en exposiciones. No me digas que no tienes tiempo, jerarquiza las que te parecen más importantes para ti y no dejes de estar presente.

Si no te ven, no te contratarán. No te dejes llevar por la comodidad de ser un tercero, ni te quedes con clientes únicos. Enseña tu capacidad y tendrás el flujo de clientes asegurado que te permita crecer.

Al menos la situación aquí en España está arrancando. Luego serán miles de quilters en cada esquina. Es justo que los primeros cojan el mejor sitio.

1

Nos vemos por ahí ;)

Alfonsina

Quilter profesional

¹ <http://www.quiltingcolors.com>

Espero ayudarte con estas recomendaciones si estás pensando en tu decisión de emprender como quilter profesional cualquier duda que tengas me encuentras en <http://www.quiltingcolors.com/contactar>

Viernes 13 y sábado 14 de marzo

Demostraciones de acolchado en stand de Bernina - 2015 Sitges
Repartidos en 2 horarios **12 a 13hs** y **17 a 18hs**

1. **Plumas y secretos de acolchado libre.** Te enseñaré 3 formas típicas de hacer las plumas y una versión de plumas en acolchado libre para que te sirva de relleno en los bloques
2. **Diseños básicos para empezar un negocio de acolchados.** Te daré los 4 primeros diseños que deberás dominar para empezar a vender tus servicios de acolchado, mientras crece tu experiencia.
3. **Personalizado parcial.** Bordes, bandas o marcos. Descubrirás qué fácil es realzar el borde de una colcha con las reglas y crear diseños potentes.
4. **Personalizar un bloque de aplicaciones.** Destacaremos la aplicación hundiendo el fondo con acolchado libre de relleno artístico.